Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Нижегородский институт управления – филиал РАНХиГС
(наименование института (факультета))
Кафедра гражданского и международного права
(наименование кафедры)

УТВЕРЖДЕНО
Директор Нижегородского института управления – филиала РАНХиГС

Парамонов Александр Васильевич
Подписано цифровой подписью: Парамонов Александр Васильевич
Дата: 2024.04.25 12:46:11 +03'00'

ПРОГРАММА МАГИСТРАТУРЫ

«Гражданское право»
(наименование образовательной программы)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ, реализуемой с применением электронного (онлайн) курса

Б1.В.07 ДОГОВОРНОЕ ПРАВО В СОВРЕМЕННОМ БИЗНЕСЕ
(индекс и наименование дисциплины, в соответствии с учебным планом)

40.04.01 Юриспруденция
(код и наименование направления подготовки)
заочная
(форма обучения)

Год набора – 2024

Нижний Новгород, 2024

Автор-составитель:

Доцент кафедры гражданского и международного права , канд. юрид.наук, доцент — Н.Н. Ершов

(ученая степень и(или) ученое звание, должность, наименование кафедры) — (Ф.И.О.)

Доцент, и.о. заведующего кафедрой гражданского и международного права, канд.пед.наук — М.С. Михайлов

(ученая степень и(или) ученое звание, должность, наименование кафедры) — *(Ф.И.О.)*

РПД Б.1. В.07Договорное право в современном бизнесе одобрена на заседании кафедры гражданского и международного права

Протокол № 4 от 14.02.2024

СОДЕРЖАНИЕ

1.Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы 4
2.Объем и место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы 4
3.Содержание и структура дисциплины 5
4.Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся 6
5.Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования 11
6. Методические материалы по освоению дисциплины 15
7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет 17
7.1. Основная литература: 17
7.2. Дополнительная литература: 17
7.3. Нормативные правовые документы: 18
7.4. Интернет-ресурсы: 18
7.5. Иные источники 18
8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы 19

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1 Дисциплина Б1.В.07 «Договорное право в современном бизнесе» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Таблица 1

Код компетенции	Наименование компетенции	Код компонента компетенции	Наименование компонента компетенции
ПКс-3.1	Способен представлять интересы организаций и частных лиц в судебных и административных органах по различным направления профессиональной деятельности	ПКс -3.1.1	Способен осуществить юридическую оценку правовых интересов организаций и частных лиц

1.2 В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Таблица 2

ОТФ/ТФ/ профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Планируемые результаты обучения
ОТФ: Выявление признаков и рисков нарушения требований антимонопольного законодательства Российской Федерации (В7) Приказ Минтруда и социальной защиты РФ от 9 октября 2018 г. № 625н «Об утверждении профессионального стандарта» Специалист по конкурентному праву» ТФ: Выявление рисков нарушения требований антимонопольного законодательства» (В.02.7)	ПКс-3.1.1	**На уровне знаний:** - положения действующего законодательства в области гражданского права и связанных с ним отношений; **На уровне умений:** - квалифицированно применять нормативные правовые акты в сфере гражданского права и связанных с ним отношений. **На уровне навыков профессиональной деятельности:** - квалифицированно проводить консультации, составлять заключения, разрабатывать юридические документы в сфере гражданского права и связанных с ним отношений.

2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина Б1.В.07 «Договорное право в современном бизнесе» осваивается на заочной форме обучения на 3 курсе в 1 семестре. Общая трудоемкость дисциплины – 4 зачетные единицы (144 акад. часов).

Освоение дисциплины опирается на: теоретические и практические знания в области теории государства и права, гражданского права.

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся; форма (ы) промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом:

Вид учебных занятий и самостоятельная работа	Всего
Заочная форма обучения	
Контактная работа обучающихся с преподавателем, в том числе:	*24*
лекционного типа (Л)	*8*
практического (семинарского) типа (ПЗ)	*14*
консультация	*2*

Самостоятельная работа обучающихся (СР)		111
Промежуточная аттестация	форма	*Экзамен*
	час.	*9*
Общая трудоемкость (час. / з.е.)		*144/4*

3. Содержание и структура дисциплины

3.1. Структура дисциплины (модуля)

Таблица 3

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л/ЭО, ДОТ*	ЛР/ ЭО, ДОТ*	ПЗ/ ЭО, ДОТ*	КСР		
Заочная форма обучения								
1	Тема 1. Понятие и принципы договорного права	18	1		2		15	Опрос
2	Тема 2. Предпринимательский (коммерческий) договор	22	2		2		18	Опрос
3	Тема 3. Договорный процесс в коммерческом обороте	20			2		18	Опрос
4	Тема 4. Отчуждательные коммерческие договоры	22	2		2		18	Опрос, практико-ориентированные задания
5	Тема 5. Посреднические коммерческие договоры	18	2		2		14	Опрос, практико-ориентированные задания
6	Тема 6. Сервисные обязательства в коммерческом обороте	16			2		14	Опрос, практико-ориентированные задания
7	Тема 7. Защита интересов сторон коммерческих договоров	17	1		2		14	Опрос, тестирование
Промежуточная аттестация		9						экзамен
Консультация		2						
Всего		**4/144/108**	**8/6**		**14/10,5**		**111/83,25**	**9/6,75 2/1,5**

Примечание:

** – при применении электронного обучения, дистанционных образовательных технологий в соответствии с учебным планом;*

3.2. Содержание дисциплины (модуля)

ТЕМА 1. Понятие и принципы договорного права

Понятие договорного права. Понятие и значение принципов договорного права. Характеристика основных принципов договорного права (принцип свободы договора, принцип добросовестности участников договорных правоотношений, принцип стабильности договорных отношений).

ТЕМА 2. Предпринимательский (коммерческий) договор

Понятие и особенности предпринимательского (коммерческого) договора. Предмет и объект коммерческих договоров. Субъекты коммерческих договоров.

Система коммерческих договоров.

ТЕМА 3. Договорный процесс в коммерческом обороте

Специфика порядка и способа заключения коммерческих договоров. Форма коммерческих договоров. Изменение и расторжение предпринимательских договоров.

ТЕМА 4. Отчуждательные коммерческие договоры

Общая характеристика отчуждательных коммерческих договоров. Виды коммерческих отчуждательных договоров. Поставка товаров. Поставка товаров для государственных и муниципальных нужд. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.

Коммерческая мена. Товарный кредит.

ТЕМА 5. Посреднические коммерческие договоры

Виды и система посредничества в коммерческих отношениях. Коммерческое представительство. Поручение. Комиссия. Агентирование. Дистрибьюторский договор.

Биржевое посредничество.

ТЕМА 6. Сервисные обязательства в коммерческом обороте

Понятие и система сервисных (обслуживающих торговлю) обязательств. Транспортные обязательства (договор перевозки грузов, транспортная экспедиция). Договоры, обеспечивающие материальные интересы собственников товаров. Хранение на товарном складе. Ответственное хранение. Охрана товаров. Страхование в торговле.

Организационные транспортные договоры. Логистические услуги. Сюрвейерские и тальманские услуги. Информационное обеспечение торговли (договор на проведение маркетинговых исследований, производство и распространение рекламной продукции, консалтинг в торговле). Договор коммерческой концессии. Договор финансовой аренды (лизинга). Договор финансирования под уступку денежного требования (факторинг).

ТЕМА 7. Защита интересов сторон коммерческих договоров

Средства защиты сторон коммерческих договоров. Формы договорной ответственности в коммерческом обороте.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

4.2 В ходе реализации дисциплины Б1.В.07 «Договорное право в современном бизнесе» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Таблица 4

Наименование тем (разделов)	Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
Тема 1. Понятие и принципы договорного права	Опрос
Тема 2. Предпринимательский (коммерческий) договор	Опрос
Тема 3. Договорный процесс в коммерческом обороте	Опрос
Тема 4. Отчуждательные коммерческие договоры	Опрос, практико-ориентированные задания
Тема 5. Посреднические коммерческие договоры	Опрос, практико-ориентированные задания
Тема 6. Сервисные обязательства в коммерческом обороте	Опрос, практико-ориентированные задания
Тема 7. Защита интересов сторон коммерческих договоров	Опрос, тестирование

Типовые материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 1. Понятие и принципы договорного права

Примерные вопросы для опроса

1. Понятие и особенности предпринимательского (коммерческого) договора
2. Признаки реализации принципа надлежащего и ненадлежащего исполнения договора.
3. Принцип добросовестности участников договорных коммерческих правоотношений.
4. Принцип свободы договора в коммерческих отношениях.
5. Принципы договорного права.
6. Соотношение принципов свободы договора и обязательности договора с правом на отказ от исполнения договора и на отказ от договора.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 2. Предпринимательский (коммерческий) договор

Примерные вопросы для опроса

1. Гражданско-правовая характеристика договора финансирования под уступку денежного требования (договора факторинга).
2. Динамика коммерческих договоров.
3. Договоры страхования в современном бизнесе.
4. Правовое регулирование отношений факторинга в России и за рубежом.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 3 Договорный процесс в коммерческом обороте

Примерные вопросы для опроса

1. Договор транспортной экспедиции
2. Договор финансовой аренды (лизинга).
3. Система коммерческих договоров.
4. Система предпринимательских (коммерческих) договоров.
5. Система сервисных договоров.
6. Условия и основания исполнения договора третьим лицом и исполнения договора третьему лицу.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 4. Отчуждательные коммерческие договоры

Примерные вопросы для опроса

1. Дистрибьюторский договор.
2. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
3. Договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд
4. Коммерческая мена.
5. Товарный (коммерческий) кредит

Практические задачи

Задача.1. Энергоснабжающая организация г. Н-ска подавала электроэнергию ООО «Комбинат бытовых услуг». В связи с тем, что ООО «Комбинат бытовых услуг» не имел к энергоснабжающей организации непосредственного присоединения, подача электроэнергии

производилась с использованием сетей сетевой организации одного из районов г. Н-ска. Владелец сетей по подаче электрической энергии обратился письмом в адрес ООО «Комбинат бытовых услуг» и поставил вопрос о заключении договора и оплате услуг по подаче энергии, однако получил от энергоснабжающей организации письменный отказ.

Вопросы:

1. Изучите ст. 421, п. 1, 3 ст. 426, п. 4 ст. 445 ГК РФ, назовите основания для понуждения к заключению договора и определите субъектов, наделенных правом такого понуждения.
2. Изучите ст. 26 ФЗ «Об электроэнергетике» и дайте ответ, вправе сетевая организация понудить энергоснабжающую организацию к заключению договора на оказание по передаче электрической энергии потребителям энергоснабжающей организации, не имеющим к ней непосредственного присоединения?

Оформите документально обмен деловыми письмами.

Задача.2. АО «Хозяин» (покупатель) и ООО «Крон» (поставщик) в процессе осуществления обычной хозяйственной деятельности заключили договор поставки холодильного оборудования со сроком действия 1 года, суммой поставки 1. 200 тысяч рублей и ценой за единицу товара 30 тысяч рублей. Товары подлежали поставке ежеквартально равными партиями.

От имени покупателя договор подписал генеральный директор АО Гордеев, который через два месяца после подписания договора снят с должности на основании решения суда, признавшего назначение Гордеева на должность генерального директора незаконным.

Еще через два месяца в арбитражный суд обратился прокурор и просил признать сделку поставки недействительной, считая, что на момент ее совершения от имени покупателя действовал субъект, не обладающий полномочиями на совершение юридически значимых действий от имени АО. Вторым доводом прокурора было то обстоятельство, что на момент совершения сделки она не одобрена общим собранием акционеров.

Вопросы:

1. Назовите условия действительности сделки и решите, имелись ли в момент совершения спорного договора поставки.
2. Изучите ФЗ «Об акционерных обществах» и дайте перечень сделок, совершение которых требует одобрения. Назовите органы, уполномоченные давать такое одобрение.
3. Изучите АПК РФ и решите, наделен ли прокурор правом обращения к суду в интересах хозяйствующих субъектов с подобными требованиями?

Задача 3. ООО «Питер» является покупателем по договору с ПАО «Конкорд» о поставке сырья для ООО «Питер». В разделе договора «Условия оплаты продукции и порядок расчетов» указано: оплата сырья может быть осуществлена перечислением денежных средств либо передачей продукции, производимой Покупателем из поставляемого ПАО «Конкорд» сырья. Количество поставляемой продукции определяется, исходя из стоимости очередной партии полученного и подлежащего оплате сырья и стоимости поставляемой продукции в отчетном периоде.

Получая очередные партии товара, и не имея возможности расплачиваться денежными средствами, ООО «Питер» дважды осуществило в адрес ПАО «Конкорд» поставку продукции, произведенной из поставленного им сырья. В ответ на первую поставку ПАО «Конкорд» сообщило, что считает исполнение обязательства ненадлежащим, просило распорядиться поставленным товаром и перечислить за сырье деньги. В отчет на вторую поставку ПАО сообщило, что отказывается от исполнения договора на будущее.

Через месяц ООО «Питер» получило претензию, в которой ПАО «Конкорд» требовало перечислить на его расчетный счет сумму долга в размере стоимости двух последних поставок сырья, уплатить проценты за пользование чужими денежными средствами, а также неустойку за просрочку платежа. Свои требования ПАО обосновало тем, что для того, чтобы вместо

денег передавать ему продукцию, необходимо сначала заключить соглашение о новации, где указать наименование продукции, ее количество и цену. При отсутствии такого соглашения, действия ООО «Питер» не имеют законного основания и его обязательство по оплате двух последних партий сырья не прекращено.

Вопросы:

1. На каком основании действовало ООО «Питер», осуществляя поставку продукции в адрес ПАО «Конкорд»?

2. Как вы считаете, обязательство ООО «Питер» по оплате поставленного сырья прекращено? При утвердительном ответе укажите, каким способом, при отрицательном, - объясните почему.

3. В каких случаях требуется соглашение о новации?

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 5. Посреднические коммерческие договоры

Примерные вопросы для опроса

1. Биржевое посредничество.
2. Коммерческое представительство.

Практические задачи

Задание 1. Составить сравнительную таблицу посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор) по следующим критериям:

Стороны договора
Предмет договора
От чьего имени действует посредник
Оформление доверенности
Срок договора
Передача прав по исполнению договора
Вознаграждение посреднику
Прекращение договора
Вознаграждения по отчету
Отмена поручения доверителем (комитентом, принципалом)
Отказ посредника от исполнения поручения

Задача 2. ООО «Горные ключи» заключило договор поручения с АО «Золотая рыбка», в соответствии с которым обязалось ежемесячно в течение года реализовывать товар, принадлежащий АО- «Золотая рыбка». Реализацию одной из партий товара ООО «Горные ключи» передоверило ООО (Окепортлес» в целях экономии своего времени, не уведомив об этом АО «Золотая рыбка». В; пути груз был повреждён из-за несоблюдения требований к упаковке по вине ООО «Экспортлес».

Кто должен будет возместить убытки за повреждённый товар?

Изменится ли решение, если АО «Золотая рыбка» было уведомлено о передоверии?

Имело ли ООО «Горные ключи» право передоверить исполнение поручения?

Задача 3. Индивидуальный предприниматель Сидоров заключил с ООО «Яблоня» в лице директора договор поручения, по которому директор обязался приобрести металлические оградки для клумб за вознаграждение. Директор исполнил обязательство, но Сидоров не уплатил обещанное вознаграждение. Директор отказался отдавать оградки до уплаты вознаграждения, на что Сидоров подал иск в суд. Суд постановил возвратить оградки Сидорову.

Правомерно ли решение суда?

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 6. Сервисные обязательства в коммерческом обороте

Примерные вопросы для опроса

1. Договор на оказание охранных услуг в современном бизнесе.
2. Договор на проведение маркетинговых исследований
3. Договор на производство и распространение рекламной продукции
4. Договор перевозки грузов
5. Договор хранения на товарном складе.
6. Консалтинговые договоры в современной торговле.
7. Логистические услуги
8. Сюрвейерские услуги.
9. Тальманские услуги.
10. Франчайзинг и договор коммерческой концессии

Практические задачи

Задача 1. Поставщик досрочно поставил продукцию по необоснованным причинам. У покупателя в ассортименте имеется большое количество товара с предыдущей поставки. Как должен поступить покупатель (предприниматель). Ответ обоснуйте.

Задача 2. По договору поставки в АО «Холод» поставляет магазину «Саяр» ежемесячно консервы в количестве 10 коробок. При приемке по количеству, которую осуществили путем пересчета коробок (транспортную тару) и уведомили поставщика о принятии товара. Через неделю для пополнения ассортимента вскрыли коробки и обнаружили, что в трех коробках не хватает по 2 банки консервов. Магазин предъявил требования поставщику о восполнении недостачи. Поясните действия поставщика. Ответ обоснуйте.

Задача 3. Из-за невыполнения обязательств, продавцом покупатель решил расторгнуть договор поставки. Покупатель купил этот же товар у другого продавца, но по более высокой цене и понес убытки. Кто должен покупателю возместить убытки? Ответ обоснуйте.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся по теме 7 Защита интересов сторон коммерческих договоров

Примерные вопросы для опроса

1. Встречное исполнение договорных обязательств и каковы условия правомерного поведения сторон в рамках встречного исполнения договора.

2. Защита интересов сторон коммерческих договоров в Российской Федерации и за рубежом. Договорное право: понятие, источники, значение в современном бизнесе.

Примерные варианты тестовых заданий

1. *Обязательные условия ответственности по деликтным обязательствам*
   a) наличие вреда
   b) имущественный вред,
   c) противоправность действий
   d) наличие вреда, имущественный вред, реальный имущественный вред, неполученные доходы, противоправность действий причинителя вреда, вина причинителя вреда
2. *Равенство участников гражданско-правовых отношениях*
   a) положение субъектов права, действующих в условиях свободы договора

b)законом данный вопрос не регулируется
c) подразумевает, прежде всего, их юридическое равенство

3. *Могут ли быть заключены договоры не предусмотренные законом*
a) да
b)нет

4. *Ответственность в коммерческих отношениях имеет ряд характерных особенностей*
a) самостоятельную ответственность
b)ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорного обязательства
c) носит неимущественный характер

5. *Простая письменная форма сделки должна быть заключена*
a) между любыми лицами
b) между юридическими лицами
c) между юридическими и физическими лицами
d) между физическими лицами, если сумма сделки превышает 10 МРОТ

6. *Односторонняя реституция означает, что*
a) стороны заранее согласовали ее применение
b)основания ее указаны в законе
c) потерпевшей стороне возвращается другой стороной все полученное ею по сделке, а имущество, полученное самим потерпевшим от другой стороны, обращается в доход государства

5.Показатели и критерии оценивания компетенций с учетом этапа их формирования

5.1. Экзамен проводится с применением следующих методов (средств): проведение устного экзамена, включающего теоретическую часть и практико-ориентированное задание, требующее демонстрации уровня владения умениями/навыками.

5.2. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Таблица 5

Код компонента освоения компетенции	Компонент освоения компетенции	Код промежуточного индикатора освоения компетенции	Промежуточный индикатор освоения компетенции	Критерий оценивания
ПКс -3.1.1	Способен осуществить юридическую оценку правовых интересов организаций и частных лиц	ИПКс -3.1.1	Осуществляет юридическую оценку правовых интересов организаций и частных лиц	Способность юридически сопровождать интересы юридических и физических лиц в государственных и муниципальных органах

Типовые оценочные материалы промежуточной аттестации

Примерный перечень теоретических вопросов к экзамену

1. Место договорного права в системе гражданского права.
2. Понятие, характеристика и виды нормативных правовых актов, регламентирующих заключение, изменение и расторжение предпринимательских договоров

3. Система договорного права, основные особенности действия нормативных правовых актов во времени, в пространстве и по кругу лиц.
4. Принципы и порядок организации договорной работы в современном бизнесе
5. Организация договорной работы применительно к хозяйственным потребностям и задачам субъекта предпринимательской деятельности
6. Договорное право: понятие, источники, значение в современном бизнесе.
7. Принципы договорного права
8. Система предпринимательских (коммерческих) договоров.
9. Понятие и особенности предпринимательского (коммерческого) договора.
10. Порядок и способы заключения коммерческих договоров. Согласование договорных условий.
11. Договор поставки товаров. Поставка товаров для государственных и муниципальных нужд.
12. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
13. Договор коммерческой мены.
14. Договор товарного кредита.
15. Договор коммерческого представительства.
16. Договоры поручения, комиссии и агентирования в коммерческом обороте.
17. Дистрибьюторский договор.
18. Биржевое посредничество.
19. Договор перевозки грузов.
20. Транспортная экспедиция.
21. Договор хранения на товарном складе.
22. Договор ответственного хранения.
23. Страхование в торговле.
24. Организационные транспортные договоры (логистические услуги. сюрвейерские и тальманские услуги).
25. Информационное обеспечение торговли (договор на проведение маркетинговых исследований, договор на производство и распространение рекламной продукции, консалтинг в торговле).
26. Договор коммерческой концессии. Франчайзинговые отношения.
27. Договор финансовой аренды (лизинга).
28. Договор финансирования под уступку денежного требования (факторинга).
29. Средства защиты интересов сторон коммерческих договоров.
30. Формы договорной ответственности в коммерческом обороте.
31. Договор перевозки грузов.
32. Договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд.
33. Договор транспортной экспедиции.
34. Договор финансовой аренды (лизинга).
35. Договор хранения на товарном складе.
36. Договоры страхования в современном бизнесе.
37. Товарный (коммерческий) кредит.
38. Договор коммерческой концессии.
39. Принцип добросовестности участников договорных коммерческих правоотношений.
40. Принцип свободы договора в коммерческих отношениях.

Примерные практико-ориентированные (практические) задания:

ПКс-3.1.1 Способен осуществить юридическую оценку правовых интересов организаций и частных лиц

Задание

Составить сравнительную таблицу посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор) по следующим критериям:

Стороны договора
Предмет договора
От чьего имени действует посредник
Оформление доверенности
Срок договора
Передача прав по исполнению договора
Вознаграждение посреднику
Прекращение договора
Вознаграждения по отчету
Отмена поручения доверителем (комитентом, принципалом)
Отказ посредника от исполнения поручения

Задание

Энергоснабжающая организация г. Н-ска подавала электроэнергию ООО «Комбинат бытовых услуг». В связи с тем, что ООО «Комбинат бытовых услуг» не имел к энергоснабжающей организации непосредственного присоединения, подача электроэнергии производилась с использованием сетей сетевой организации одного из районов г. Н-ска. Владелец сетей по подаче электрической энергии обратился письмом в адрес ООО «Комбинат бытовых услуг» и поставил вопрос о заключении договора и оплате услуг по подаче энергии, однако получил от энергоснабжающей организации письменный отказ.

Вопросы:

1. Изучите ст. 421, п. 1, 3 ст. 426, п. 4 ст. 445 ГК РФ, назовите основания для понуждения к заключению договора и определите субъектов, наделенных правом такого понуждения.
2. Изучите ст. 26 ФЗ «Об электроэнергетике» и дайте ответ, вправе сетевая организация понудить энергоснабжающую организацию к заключению договора на оказание по передаче электрической энергии потребителям энергоснабжающей организации, не имеющим к ней непосредственного присоединения?

Оформите документально обмен деловыми письмами.

Задание

АО «Хозяин» (покупатель) и ООО «Крон» (поставщик) в процессе осуществления обычной хозяйственной деятельности заключили договор поставки холодильного оборудования со сроком действия 1 года, суммой поставки 1. 200 тысяч рублей и ценой за единицу товара 30 тысяч рублей. Товары подлежали поставке ежеквартально равными партиями.

От имени покупателя договор подписал генеральный директор АО Гордеев, который через два месяца после подписания договора снят с должности на основании решения суда, признавшего назначение Гордеева на должность генерального директора незаконным.

Еще через два месяца в арбитражный суд обратился прокурор и просил признать сделку поставки недействительной, считая, что на момент ее совершения от имени покупателя действовал субъект, не обладающий полномочиями на совершение юридически значимых действий от имени АО. Вторым доводом прокурора было то обстоятельство, что на момент совершения сделки она не одобрена общим собранием акционеров.

Вопросы:

1. Назовите условия действительности сделки и решите, имелись ли в момент совершения спорного договора поставки.
2. Изучите ФЗ «Об акционерных обществах» и дайте перечень сделок, совершение которых требует одобрения. Назовите органы, уполномоченные давать такое одобрение.

3. Изучите АПК РФ и решите, наделен ли прокурор правом обращения к суду в интересах хозяйствующих субъектов с подобными требованиями?

Шкала оценивания

Промежуточная аттестация проводится в форме экзамена без применения балльно-рейтинговой системы оценивания - посредством аттестационных испытаний в форме традиционного экзамена.

Результаты экзамена оцениваются по традиционной балльной системе оценивания («отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно»).

Наряду с оцениванием учебных достижений обучающихся по принятой образовательной организации системе оценок и использованием ее при оформлении официальных дипломов Академии о высшем образовании, вводят повышенный («Excellent» и «Good») и базовый («Very good» и «Satisfactory») уровень оценок «отлично» и «хорошо» для использования при оформлении ЕПД, согласно Положению об оформлении и выдаче ЕПД.

Таблица 6

Соответствие академической оценке

Академическая оценка		Оценка по шкале ESTS	
зачтено	отлично	Passed	A (Excellent)
			B (Very Good)
	хорошо		C (Good)
			D (Satisfactory)
	удовлетворительно		E (Sufficient)
не зачтено	неудовлетворительно	-	RX-

Критерии оценивания в ходе промежуточной аттестации

Оценка **«отлично»** выставляется обучающемуся:

– если он глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно излагает его на экзамене, умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами знаний, причем не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, правильно обосновывает принятое решение; учебные достижения и результаты текущего контроля успеваемости демонстрируют высокую степень сформированности соответствующих компетенций.

Оценка **«хорошо»** выставляется обучающемуся:

– если он твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеет необходимыми навыками и приемами их выполнения; учебные достижения и результаты текущего контроля успеваемости демонстрируют хорошую степень сформированности соответствующих компетенций.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется обучающемуся:

– если он имеет знания только основного материала, но не усвоил его деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, испытывает затруднения при выполнении практических работ; учебные достижения и результаты текущего контроля успеваемости демонстрируют удовлетворительную степень сформированности соответствующих компетенций.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется обучающемуся:

– если он не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями выполняет практические работы; учебные достижения и результатами текущего контроля успеваемости демонстрируют низкую степень сформированности соответствующих компетенций.

6. Методические материалы по освоению дисциплины

Обучение по дисциплине предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции, практические) и самостоятельной работы студентов.

Практические занятия дисциплины предполагают их проведение в различных формах с целью выявления полученных знаний, умений, навыков и компетенций.

Подготовка к лекции студентами заключается в следующем:

– повторить материал предыдущей лекции, прочитав его повторно;

– ознакомиться с темой предстоящей лекции (в рабочей программе учебной дисциплины);

– ознакомиться с учебными материалами по данной теме в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины или с электронными материалами, предложенными лектором;

– записать возможные вопросы, которые можно будет задать лектору.

Подготовка к практическим (семинарским) занятиям:

– внимательно прочитать материал лекций, относящихся к данному занятию, ознакомиться с учебными материалами, включая электронные в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины;

– подготовить развернутые ответы на вопросы, предложенные в рабочей программе дисциплины, для обсуждения;

– выполнить задания, если они предусмотрены в письменной форме;

– понять, что для вас осталось неясными и постараться получить на них ответ заранее;

– готовиться к практическим (семинарским) занятиям можно как индивидуально, так и в составе малой группы;

– рабочую программу учебной дисциплины необходимо использовать в качестве основного ориентира в организации обучения;

– электронная версия рабочей программы по дисциплине размещена на сайте Нижегородского института управления, к которой предоставлен авторизованный доступ.

Подготовка к экзамену. К экзамену необходимо готовиться целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. В самом начале учебного курса необходимо ознакомиться со следующей учебно-методической документацией:

– программой дисциплины;

– перечнем знаний и умений, которыми студент должен владеть;

– тематическими планами лекций, семинарских занятий;

– учебником, учебными пособиями по дисциплине, а также электронными ресурсами;

– перечнем и тематикой письменных работ, а также методическими рекомендациями по их выполнению;

– перечнем экзаменационных вопросов.

Систематическое выполнение всех видов заданий на лекциях, практических занятиях, а также самостоятельная работа позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для прохождения промежуточной аттестации**.**

Эффективность лекционных, семинарских и практических занятий по дисциплине во многом зависит от качества самостоятельной работы студентов, от их самоподготовки.

Часть времени, отведенного на самостоятельную работу должна использоваться на подготовку к аудиторным занятиям, другая часть на выполнение домашней работы, осмысление и оформление результатов практических занятий.

При подготовке к занятиям студенту полезно:

– изучить теоретический материал по данной теме (конспект занятия);
– ознакомиться с литературой, рекомендованной преподавателем;
– выполнить задания, предложенные преподавателем, к занятию;
– составить перечень вопросов, вызывающих затруднения, неясности или сомнения, обсудить их с преподавателем или на занятии;
– заниматься самостоятельным поиском дополнительной литературы по изучаемой теме.

В рамках данной дисциплины самостоятельная работа обучающихся включает самостоятельную работу с литературой.

Самостоятельная работа с исследовательской и учебной литературой, изданной на бумажных носителях, сохраняется как важное звено самостоятельной работы в целом, но информационные технологии позволяют использовать как основу для самостоятельной работы не только печатную продукцию учебного или исследовательского характера, но и электронные издания, ресурсы сети Интернет – электронные базы данных, каталоги и фонды библиотек, архивов и т. д.

Самостоятельная работа по лекционному курсу дисциплины в основном выполняется в виде проработки учебного материала лекционных занятий из-за сложности материала, прочитанного ведущим преподавателем.

Самостоятельная работа по подготовке к семинару в основном выполняется в виде самостоятельного изучения учебного материала.

Для подготовки к семинарским занятиям, обучающимся предоставляется возможность самостоятельно заниматься на компьютерах оснащенных электронными учебниками и подключенных к интернету в библиотеке института.

Вопросы и задания для самостоятельной подготовки к лекционным и практическим занятиям

ТЕМА 1. Понятие и принципы договорного права

1. Понятие договорного права.
2. Понятие и значение принципов договорного права.
3. Характеристика основных принципов договорного права (принцип свободы договора, принцип добросовестности участников договорных правоотношений, принцип стабильности договорных отношений).

ТЕМА 2. Предпринимательский (коммерческий) договор

1. Понятие и особенности предпринимательского (коммерческого) договора.
2. Предмет и объект коммерческих договоров.
3. Субъекты коммерческих договоров.
4. Система коммерческих договоров.

ТЕМА 3. Договорный процесс в коммерческом обороте

1. Специфика порядка и способа заключения коммерческих договоров.
2. Форма коммерческих договоров.
3. Изменение и расторжение предпринимательских договоров.

ТЕМА 4. Отчуждательные коммерческие договоры

1. Общая характеристика отчуждательных коммерческих договоров.
2. Виды коммерческих отчуждательных договоров.
3. Поставка товаров.
4. Поставка товаров для государственных и муниципальных нужд.
5. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
6. Коммерческая мена.

7. Товарный кредит.

ТЕМА 5. Посреднические коммерческие договоры

1. Виды и система посредничества в коммерческих отношениях.
2. Коммерческое представительство.
3. Поручение. Комиссия. Агентирование.
4. Дистрибьюторский договор.
5. Биржевое посредничество.

ТЕМА 6. Сервисные обязательства в коммерческом обороте

1. Понятие и система сервисных (обслуживающих торговлю) обязательств.
2. Транспортные обязательства (договор перевозки грузов, транспортная экспедиция).
3. Договоры, обеспечивающие материальные интересы собственников товаров.
4. Организационные транспортные договоры.
5. Информационное обеспечение торговли (договор на проведение маркетинговых исследований, производство и распространение рекламной продукции, консалтинг в торговле).
6. Договор коммерческой концессии.
7. Договор финансовой аренды (лизинга).
8. Договор финансирования под уступку денежного требования (факторинг).

ТЕМА 7. Защита интересов сторон коммерческих договоров

1. Средства защиты сторон коммерческих договоров.
2. Формы договорной ответственности в коммерческом обороте.

7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

7.1. Основная литература:

1. Договорное право : учебное пособие для вузов / А. П. Анисимов, М. Ю. Козлова, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин ; под общей редакцией А. Я. Рыженкова. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 348 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16965-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/539009.

2. Разумовская, Е. В. Договорное право. Общая часть : учебник для вузов / Е. В. Разумовская. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 197 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18398-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/534926.

3. Разумовская, Е. В. Договорное право. Особенная часть : учебник для вузов / Е. В. Разумовская. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 449 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18399-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/534927.

7.2. Дополнительная литература:

1. Белов, В. А. Частное право. Материалы для изучения в 3 т. Том 2. Проблемы обязательственного и договорного права : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 754 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11085-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/542403

2. Договоры коммерческого права. Акты частноправовой унификации в системе источников договорного торгового права : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 336 с. — (Высшее

образование). — ISBN 978-5-534-14599-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544389.

3. Казанцев, М. Ф. Договорное регулирование. Цивилистическая концепция : учебное пособие для вузов / М. Ф. Казанцев. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 393 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12242-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/541715 .

4. Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 455 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14756-8. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/535623.

7.3. Нормативные правовые документы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 14 марта 2020 г. N 1-ФКЗ) // Росс. газ. 2020. 4 июл.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ.1994. N 32. ст. 3301.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. N 5. ст. 410.

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 г. N 147-ФЗ //Собрание законодательства РФ. 2001. N 49. ст. 4552

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 231-ФЗ //Собрание законодательства РФ.2006 г. N 52 (часть I) ст. 5496

6. Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" // Собрание законодательства РФ. 1996. N 1. ст. 1

7. Федеральный закон от 29 октября 1998 г. N 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)// Собрание законодательства РФ. 1998. N 44. ст. 5394

8. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 №273-ФЗ.

9. Приказ Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 06.04.2021 №245 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования - программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры»

10. Образовательный стандарт ФГБОУ ВО «Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», утвержденный приказом ректора Академии от 29.03.2021 г. № 01-3038 и разработанного на основе федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25.11.2020 г. № 1451 (зарегистрировано в Министерстве юстиции Российской Федерации 09.03.2021 г., регистрационный № 62681).

7.4. Интернет-ресурсы:

1. Научная электронная библиотека eLibrary
2. Научная электронная библиотека КиберЛенинка
3. Открытый электронный репозиторий научных статей и репринтов SocialScienceResearchNetwork
4. Единое окно доступа к образовательным ресурсам http://window.edu.ru/

7.5. Иные источники

1. Зенин И. А. Гражданское право. Особенная часть : учебник для вузов / И. А. Зенин. — 19-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 295 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-10048-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/470256 .

2. Груздев В.В.Способы защиты гражданских прав : учебное пособие для вузов / В.В. Груздев. - 2-е изд. - Москва : Юрайт, 2021. - 350 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-12729-4. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт" : [сайт]. - URL: https://urait.ru/bcode/476834 . - Режим доступа: по подписке.

8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

8.1. Материально-техническая база

Перечень материально-технического обеспечения:

1. Учебные аудитории, оборудованные для проведения учебных занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, коллоквиумов, мероприятий текущего контроля и промежуточной аттестации, в том числе мультимедийным оборудованием для демонстрации электронных презентаций и аудио- и видеоматериалов.
2. Компьютерные классы для выполнения групповых тестовых и иных заданий, а также для самостоятельной работы обучающихся оснащенные компьютерной техникой и обеспечением доступа к сети «Интернет» и доступа в электронную информационно-образовательную среду организации.
3. Специализированные аудитории и лаборатории.
4. Библиотека с обеспечением печатными изданиями или электронно-библиотечная система обеспечивающая доступ к электронным изданиям (электронная библиотека).
5. Читальный зал.
6. Технические средства обучения: персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов в форматах AVI, MPEG-4, DivX, RMVB, WMV и др.

8.2. Информационные технологии, программное обеспечение:

При осуществлении образовательного процесса по дисциплине используется информационные технологии и программное обеспечение:

1. Современная операционная система.
2. Kaspersky Endpoint Security (или аналог).
3. Средство просмотра файлов формата pdf.
4. Современные офисные средства (текстовые и табличные редакторы, средства работы с презентационными материалами и т.д.).
5. Архиватор 7-Zip.
6. Система дистанционного обучения.
7. Автоматизированная библиотечная система.

8.3. Информационные справочные системы:

1. https://www.urait.ru –Электронно-библиотечная система [ЭБС] Юрайт;
2. http://www.iprbookshop.ru – Электронно-библиотечная система [ЭБС] «IPR SMART» (ранее – IPRBooks)
3. https://e.lanbook.com - Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Лань».
4. https://znanium.com - Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Znanium.com».
5. https://www.book.ru - Электронно-библиотечная система [ЭБС] «Book.ru».
6. https://ibooks.ru - Электронно-библиотечная система [ЭБС] «ibooks.ru».
7. https://www.ezproxy.ranepa.ru:2443/login?url=https://dlib.eastview.com/ – East View. Полные тексты российских научных и практических журналов, а так же газет центральной

прессы России.

8. https://www.ezproxy.ranepa.ru:2443/login?url=https://grebennikon.ru/ - Полные тексты 38 научно-практических журналов по маркетингу, менеджменту, финансам и управлению персоналом ИД «Гребенников»
9. http://www.consultant.ru/ - Справочно-правовая система «Консультант».
10. http://www.garant.ru/ Справочно-правовая система «Гарант».